

MANAGER VINZĂRI BUSINESS CLIENȚI

MISIUNE JOB

Promovarea serviciilor companiei și atragerea clienților corporativi noi

ATRIBUȚII DE FUNCȚIE

- identificarea clienților potențiali, organizarea întâlnirilor de afaceri, perfectarea contactelor
- pregătirea ofertelor personalizate pentru clienți corporativi
- negocierea și încheierea contractelor
- dezvoltarea și menținerea relațiilor de colaborare cu clienții business
- dezvoltarea bazei de date a clienților corporativi
- deplasări de afaceri în raza mun. Chișinău

Orele de lucru: 08.00-17.00, de luni până vineri.

CERINȚE FAȚĂ DE CANDIDAT

- studii superioare în Economie / Telecomunicații
- cunoașterea PC la nivel de utilizator experimentat
- cunoașterea limbilor române, ruse (engleze – se va considera avantaj)
- abilități avansate de comunicare, prezentare, negociere
- permis de conducere (categoria B)
- atitudine proactivă

CE OFERIM

- oportunități de carieră
- traininguri interne și externe
- venit competitiv: salariul fix + partea variabilă din vânzări
- transport + telefon de serviciu
- compensarea odihnei + abonamentelor la Cluburi Sportive
- condiții favorabile de creditare la băncile comerciale

Expediați CV-ul la adresa cariera@moldtelecom.md, cu menționarea postului „Manager vânzări business clienți”. Vor fi contactate și invitate la interviu doar persoanele selectate.

Informații adiționale la tel. (022) 570-731.